

Менеджер отдела продаж



Самарканд, Узбекистан

В трудные времена глупые руководители теряют хороших сотрудников, а умные находят! Мы расширяемся и мы ищем лучших из лучших! Амбициозных и желающих достойно зарабатывать!

Требования:

Коммуникабельность, порядочность, здоровые карьерные амбиции, четкие планы на будущее. Опыт продаж желателен, но больше обращаем внимание на желание работать! Хорошее знание офисных программ, умение находить язык с клиентами. Дружелюбие, порядочность и желание заработать главные критерии! Знание русского и узбекского языков является существенным преимуществом.

Обязанности:

Работа по расширению базы данных клиентов. Встречи, переговоры. Увы. "холодный обзвон" на старте. Все, как у нормальных продавцов.

Условия работы:

Официальное оформление, адекватное руководство, достойные премиальные и бонусы. Покрытие транспортных расходов, мобильной связи, питание. Оплачиваемый отпуск, командировки, в том числе и за границу. Регулярные тренинги и выезды на природу. компания сделает все, чтобы вы работали эффективно и получали достойное вознаграждение! и от вас потребует полной отдачи.

Цена: **2 \$**

Тип объявления:
Продам, продажа, продаю

Торг: уместен

Маалем Назира

+998933885857